



# Артур Нек

СТРАТЕГ И СПИКЕР ОБ УПРАВЛЕНИИ

МВА · Спикер · Член правлений

Создатель OKR-сообщества России · Основатель платформы RuForge

**15+**

лет в управлении

**100+**

выступлений

**10 000+**

обученных

# Кратко обо мне

Артур Нек — стратег и спикер об управлении. 15+ лет помогает компаниям расти через внедрение OKR, Agile, Kanban и проведение стратегических сессий. Прошёл путь от разработчика до члена правления. Среди клиентов и площадок выступлений — Яндекс, Сбер, X5, REG.RU, Avito и другие технологичные компании.

Основатель платформы RuForge (ruforge.ru) — SaaS для диагностики управленческой зрелости и построения треков развития руководителей. Создатель OKR-сообщества России. Регулярно выступает на Agile Days, Flow Days, OKR Forum, Kanban Eurasia.

## Чем известен

- MBA. Путь от разработчика до члена правления
- Создатель OKR-сообщества России
- Основатель ruforge.ru — платформы оценки управленческой зрелости
- Автор подкастов и интервью о Канбане, Agile и стратегии
- Спикер Agile Days, Flow Days, OKR Forum, Kanban Eurasia

# Темы выступлений

## OKR без иллюзий

Как внедрить и не получить ритуал. Реальные сроки, ошибки, метрики.

## Agile и Kanban для бизнеса

Просто о сложном. Чем отличаются, когда что применять, как избежать карго-культы.

## Стратегические сессии

Что делает их рабочими — и почему 70% дают только усталость.

## Предсказуемый процесс

Как команда перестаёт обещать невозможное и начинает выполнять обещанное.

## Лидерство через изменения

Как фасилитировать трансформации без давления и потерь команды.

## Performance management 2.0

KPI, OKR, BARS — как складывается рабочая система оценки и развития.

## Форматы участия

<b>Keynote:</b>	30–60 минут, открытие конференции
<b>Мастер-класс:</b>	2–3 часа, разбор кейсов
<b>Стратсессия:</b>	1–3 дня, закрытая работа с командой
<b>Интервью / подкаст:</b>	очно или онлайн

# Кейсы и результаты

**60% → 7%**

## Снизили брак на производстве

За 4 месяца. Простые концепции, грамотное внедрение, регулярный цикл проверки.

**+30% выручки**

## Магазин техноритейлера

Убрали жёсткие индивидуальные KPI у персонала. Команда взяла ответственность — выручка выросла.

**+1 млрд оборотки**

## Ритейлер вырос в кризис

2020 год: рынок просел в 3 раза, наш клиент удвоил оборот и сформировал новое направление.

**Заказов меньше, денег больше**

## Мебельный завод

Вышли из операционного хаоса, сократив часть линейки. Маржа выросла, нагрузка снизилась.

# Связаться

EMAIL [artur.nek@artnek.ru](mailto:artur.nek@artnek.ru)

TELEGRAM [t.me/artnek](https://t.me/artnek)

YOUTUBE [youtube.com/@artnek](https://youtube.com/@artnek)

САЙТ [artnek.ru](https://artnek.ru)

ПРОЕКТ [ruforge.ru](https://ruforge.ru)



Фото и материалы пресс-кита можно использовать в публикациях со ссылкой на [artnek.ru](https://artnek.ru)